

Skaber overskud i trængt marked for trykkerier

Aarhus-trykkeri troder modgang med forbedring i top og på bunden

FREM GANG I en tid, hvor trykkeribranchen lider, er det lykket for det aarhusianske digitaltrykkeri LaserTryk.dk at øge både omsætning og fortjeneste.

Det seneste regnskab viser et overskud på godt 192 millioner kroner mod lige over 140 millioner året før i en tid,

hvor den samlede omsætning i branchen på fem år er faldet fra 8,2 milliarder kroner i 2008 til 5,7 milliarder sidste år.

"Vi er meget tilfredse med at have tilkæmpet os en større andel af et ellers faldende marked. Det har været muligt i kraft af fortsat organisk vækst og takket være volumen fra opkøb", forklarer concernchef og medstifter Esben Mols Kabell i en pressemeddelelse, hvor det også kan konstateres, at bundlinjen i moderselskabet LaserTryk.dk Holding er forbedret fra fra 18,9 til 23,9

millioner kroner.

Flere opkøb på vej

Ifølge Esben Kabell fortsætter konsolideringen i den grafiske branche i takt med fortsat nedgang i tryksagsmængderne, faldende priser og øget konkurrence. LaserTryk.dk har opkøbt to konkurrenter og aktiviteterne i to konkursboer. Og konjunkturerne i branchen vil formentlig sætte yderligere fart i opkøbene.

LaserTryk.dk A/S i Aarhus er Nordens største digitaltrykkeri.



Esben Mols Kabell (tv) og makker Anders Grønborg fra Lasertryk.dk. Foto: Brian Dybdal Andersen.



Kirsten Dalsgaard har netop overtaget Nybolig i Hinnerup og Hadsten. Foto Kian Johansen

28-årig overtager Nybolig i Hadsten og Hinnerup

Hun har været i branchen hele sit voksenliv. Nu er drømmen tæt på

af Kian Johansen

MÆGLERSKIFTE Kirsten Dalsgaard fra Hinnerup har netop overtaget de to Nybolig forretninger i Hinnerup og Hadsten efter ejendomsmægler Dan Bendtsen.

"Jeg har villet være ejendomsmægler, siden jeg gik i

4. klasse på Rønbækskolen. Jeg har altid haft som mål at få min egen mæglerforretning. Det blev lidt tidligere, end jeg havde regnet med. Men jeg kunne ikke lade chancen gå fra mig, da jeg fik mulighed for at blive selvstændig i Hinnerup og Hadsten, som jeg kender så godt," siger den 28-årige statsautoriserede ejendomsmægler, har en søn på 15 måneder.

Ejendomsmægler Lars Flyvbjerg Mosborg er daglig leder af forretningen i Hadsten, mens hun selv vil være i Hinnerup. Hun begyndte i EDC i

Hinnerup for syv år siden og har været i kæden lige siden, både i Hinnerup og Hadsten som daglig leder. Nu får hun sit eget med overtagelsen af Nybolig og målet er klart:

"Begge butikker skal vokste. Vi skal vinde markedsandele. Jeg vil gerne bruge 'kvalitetstid' på kunderne og så måske sælge lidt færre huse. Kundetilfredshed er meget vigtig for mig. Kunderne skal vide at der bliver gjort det der kan gøres for at sælge huset," lyder det fra den målbevidste ejendomsmægler.